



Erasmus+



Ministère de l'Éducation Nationale BTS Commerce International



UN DIPLÔME EUROPÉEN POUR UN MÉTIER D'AVENIR

OBJECTIFS

Le titulaire du Brevet de Technicien Supérieur Commerce International contribue au **développement commercial international de l'entreprise** et à la pérennité des courants d'affaires.

La gestion et le suivi de la relation commerciale dans un **contexte interculturel** occupent une place primordiale dans les activités quotidiennes de l'assistant import/export.

Il est responsable de l'exécution des contrats d'achat/vente à l'international. Il contribue à la **gestion des risques** de paiement, de change, de transport et de douane ainsi que des réclamations et des litiges.

Sa capacité à **communiquer, négocier, traduire les exigences** des clients et des fournisseurs en solutions adaptées et organiser les opérations d'import/export, en français et en anglais (ou dans une autre langue) permet le développement et la pérennisation des échanges.

Il participe à l'élaboration des propositions commerciales, aux **actions de promotion et de prospection**.

Sa polyvalence lui permet d'exercer dans tout secteur d'activité, tout type d'organisation travaillant avec des clients, des fournisseurs et des partenaires internationaux.

Le titulaire du diplôme fait preuve d'adaptabilité aux interlocuteurs et aux contextes d'exercice, ainsi que d'aisance communicationnelle, écrite, orale, en français, en anglais, voire dans une autre langue.

Dans ce cadre, le titulaire du BTS Commerce International exerce dans les domaines d'activités professionnelles suivants :

- Développement de la relation commerciale dans un environnement interculturel
- Mise en oeuvre des opérations internationales
- Participation au développement commercial international

- DÉVELOPPER UNE VEILLE COMMERCIALE
- PROSPECTER À L'INTERNATIONAL
- NÉGOCIER À L'INTERNATIONAL
- GÉRER LES OPÉRATIONS D'IMPORT - EXPORT

DÉBOUCHÉS

Premier emploi : assistant import-export, gestionnaire import-export, agent de transit/agent d'exploitation (aérien, maritime, import ou export), assistant référent douane, assistant commercial international...

Après quelques années d'expérience : responsable Administration Des Ventes, responsable de zone export, référent douane, chargé de mission « conformité internationale », assistant supply chain/logistique, commercial export...

ORGANISATION DE LA FORMATION

Afin de répondre aux objectifs de la formation, les enseignements professionnels sont divisés en trois domaines d'activités professionnelles :

- Développement de la relation commerciale dans un environnement interculturel (collecte et exploitation de données clients/fournisseurs ; suivi et pérennisation de la relation clients/fournisseurs ; proposition de solutions adaptées à chaque situation ; etc)
- Mise en oeuvre des opérations internationales (organisation, contrôle et suivi d'un contrat international ; mesure des risques, des sinistres et des litiges ; tenue et analyse de tableaux de bord ; etc)
- Participation au développement commercial international (réalisation d'une veille sur l'environnement de l'entreprise ; analyse d'informations sur un marché cible ; participation à la prospection commerciale ; etc)





STAGE EN MILIEU PROFESSIONNEL

La durée totale sur l'ensemble de la période de formation est de 14 à 16 semaines.

Un stage à l'étranger, d'une **durée minimale de 4 semaines**, est obligatoire. Le lycée Félix Faure étant labellisé ERASMUS+, cette durée peut être portée à 60 jours consécutifs, afin de bénéficier de la bourse de mobilité européenne.

HORAIRES DE LA FORMATION

Matières	1 ^{ère} année a + (b)	2 ^{ème} année a + (b)
Culture générale et expression	1 + (1)	1 + (1)
Langue vivante étrangère 1 (anglais)	3 + (1)	2 + (1)
Langue vivante étrangère 2 (espagnol / allemand)	3 + (1)	2 + (1)
Culture économique, juridique et managériale	4	4
Relation commerciale interculturelle (RCI)	2 + (2)	2
RCI en anglais et économie et gestion	0 + (1)	0 + (2)
Mise en œuvre des opérations internationales	3 + (2)	4 + (2)
Développement commercial international	3 + (2)	2 + (2)

a : en classe entière
(b) : par groupe

POURSUITE D'ÉTUDES

Les lauréats du BTS Commerce International peuvent poursuivre leurs études Post-BTS. Notamment vers des licences professionnelles ou générales. Mais également en Ecoles de Commerce ou en Ecoles Spécialisées (dans le domaine du transport, du marketing, des achats, etc).

Le lycée Félix Faure propose en partenariat avec le CNAM HAUTS-DE-FRANCE une licence Management et Organisation et une licence Commerce, Vente et Marketing en alternance. Sélection sur dossier, tests et entretien.



INFOS

Le B.T.S Commerce International se prépare en 2 ans, en formation scolaire.

Il est intégré dans le programme « Cordées de la Réussite ». Ce programme facilite l'intégration des candidats au BTS CI dans la section de techniciens supérieurs.

La formation est ouverte aux titulaires d'un baccalauréat :

- Technologique (STMG)
- Général
- Professionnel avec de préférence correspondance du champ disciplinaire et pratique de deux langues vivantes obligatoires.

LYCÉE D'ENSEIGNEMENT GÉNÉRAL ET TECHNOLOGIQUE FÉLIX FAURE SECTIONS DE TECHNICIENS SUPÉRIEURS - Unité de Formation par Apprentissage

31 boulevard de l'Assaut 60000 BEAUVAIS • 03 44 48 64 64 • 03 44 48 20 90
ce.0600001a@ac-amiens.fr • Site internet : <http://faure.lyc.ac-amiens.fr/>

Informations supplémentaires : prendre contact par courriel avec le D.D.F.T.P. du lycée Félix Faure
christophe.debeaume@ac-amiens.fr